

# Mein Angebot für Sie

## Leistungsübersicht

25.01.2009





# Wo Ihren Einkauf ...

**auch der Schuh drückt,**



**.... meine Leistungen helfen Ihnen sicher!**



# Sind das Ihre Themen?

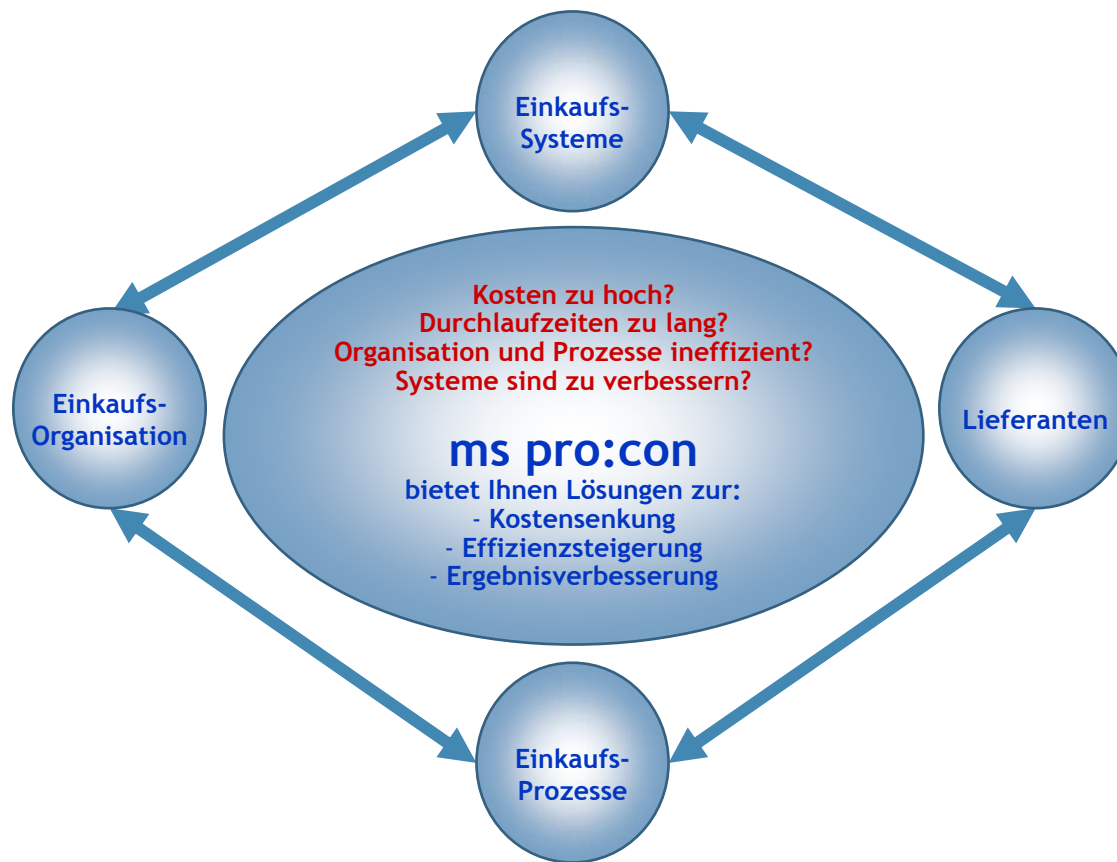
## **Kommt Ihnen das bekannt vor bei Einkauf und Beschaffung?**

- Der Einkauf wird als „Kostenblock“ gesehen und nicht als strategische Funktion
- **Viele kaufen ein** - aber nur wenige sind im Einkauf
- Eigentlich sollten Sie verhandeln aber Sie unterschreiben Bestellungen
- **Budgets** sind limitiert, **Kosten** müssen runter, **Ergebnisse** rauf
- Sie sollen den **Einkauf zentralisieren** oder einen Einkauf neu aufbauen
- **Durchlaufzeiten** sind zu lang - intern und mit Lieferanten
- Intern und extern zu viele **manuelle Bestellvorgänge**
- Die Situation der **Bestände** muss verbessert werden

**Es gibt Lösungen !**

# ms pro:con auf einen Blick

michael starz procurement consulting



## Beratung

- Einkaufsorganisation
- Einkaufsprozesse und Einkaufssysteme
- Change Management
- Warengruppen- und Lieferantenmanagement

## Managen von Projekten

- für neue Systeme
- zur Integration von Prozessen & Systemen
- zur Kosteneinsparung
- In Pre- und Post Merger Phasen
- als Interim Manager

## Tools

- Elektronische Auktionen

## Kunden

- mittlerer Größe ca. 300 - 10.000 MA
- Gesundheitswesen, Krankenhäuser, Krankenhausgruppen
- Energie- und Umweltsektor
- Telekommunikationstechnologie
- Maschinen- und Anlagenbau
- Banken- und Versicherungsgruppen



# Meine Leistung: Beratung

## Rechnen Sie mit meinem Rat ...

- Die bestehende Situation bei Beschaffung und Einkauf **analysieren**
- Potentiale zur **Verbesserung und Kostensenkung** identifizieren
- Warum **optimierte Prozesse** ein wesentlicher Erfolgsfaktor sind
- Eine optimale strategische **Einkaufsorganisation** entwerfen
- Wie ein optimales **Warengruppenmanagement** aussieht und warum es Kosten spart
- Wie ein fundiertes **Lieferanten-Management** den Einkauf nachhaltig stärkt
- Welche **Systeme** Sie bei Einkauf und Beschaffung optimal unterstützen
- Wie neue **e-Procurement** Lösungen schnell und nachhaltig Einkaufsergebnisse verbessern
- **Change Management** und **Kommunikationsmanagement** konzipieren

## Unser gemeinsames Ziel ist Ihr Erfolg

- Ihre **Einkaufs- und Betriebsergebnisse** nachhaltig verbessern
- Ihren Einkauf zu einer **schlagkräftigen Truppe** machen
- **Effizienz und Produktivität** erhöhen
- Die Basis für mittel- und langfristige **Strategien** schaffen

Ein guter Rat ist besser als  
hundert Hände.

*Chinesisches Sprichwort*





# Meine Leistung: Managen von Projekten



## Rechnen Sie mit meiner Expertise ...

- Ihre Projekte pragmatisch zu planen und Lösungen zu realisieren
- Ein Projektteam aus internen und externen Spezialisten aufzustellen
- Projektteams zu managen und die Aufgaben termingerecht abzuschließen
- Neue Systeme einzuführen oder bestehende zu ersetzen
- e-Procurement tools wie z.B. e-Auktionen, EDI oder VMI einzuführen
- Prozesse und Systeme zu integrieren
- Projekte zur Kosteneinsparung, Cost cutting Projekte abzuwickeln
- Pre-Merger und Post-Merger Integrationsprojekte
- Ihre Mitarbeiter bei den Veränderungen zu begleiten

## Unser gemeinsames Ziel sind erfolgreiche Projekte

- Direkte und indirekte Kosten senken durch veränderte Prozesse
- Chancen zur Verschlankung und Automatisierung wahrnehmen
- Effizienz des Beschaffungsprozesses nachhaltig erhöhen
- Durchlaufzeiten verkürzen
- Bestände zu reduzieren

Kleine Taten, die man ausführt sind  
besser als große, die man plant.  
*George C. Marshall*



# Meine Leistung: Tools



## Mit easyRFX können Sie sofort starten ...

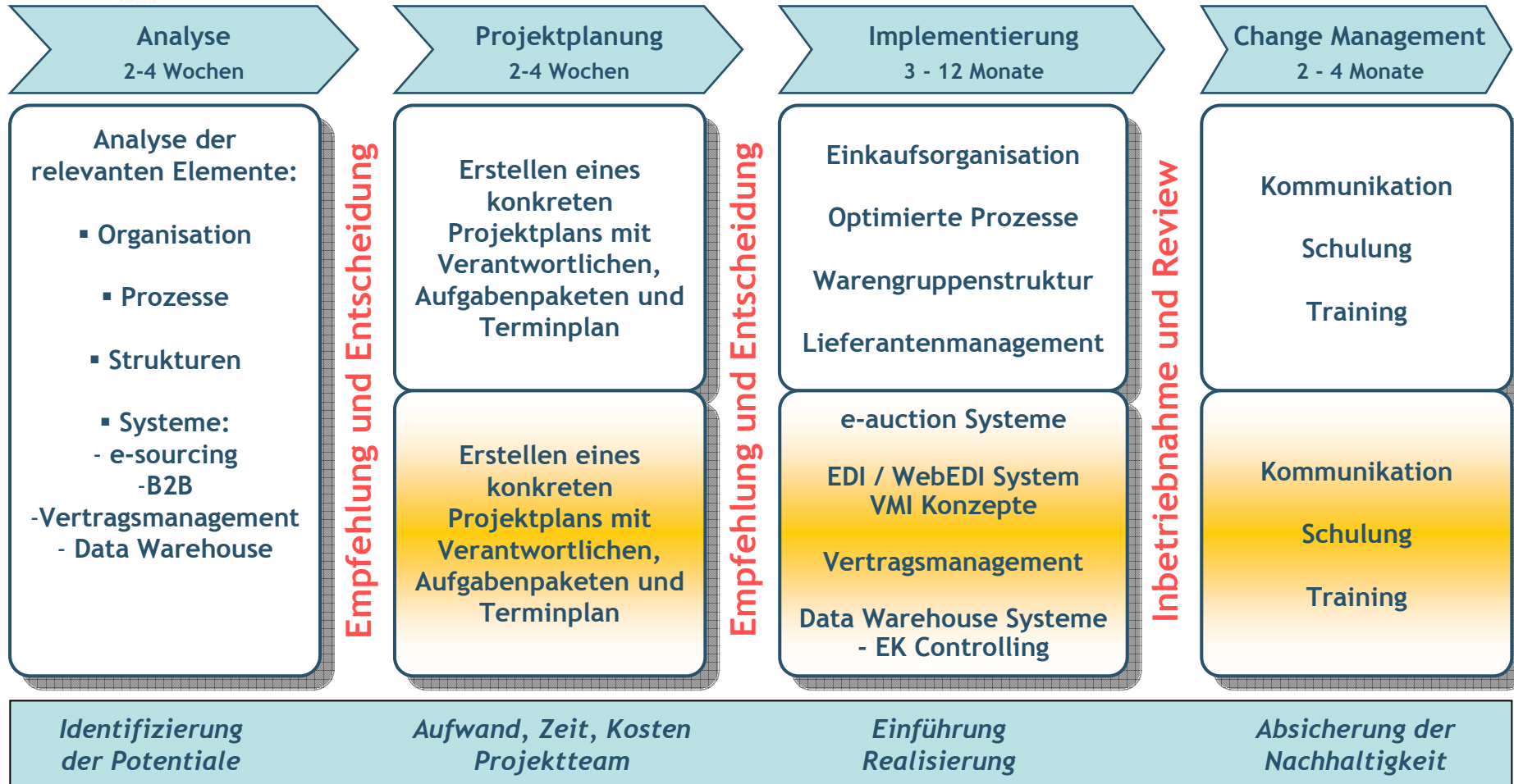
- verkürzen Sie Ihre Verhandlungsprozesse deutlich um über 50%
- erzielen Sie praktisch sofort **Einsparungen**
- **keine Investitionen** erforderlich, nur nutzungsabhängige Gebühren
- funktioniert **ohne Installation** - direkt in Ihrem Browser
- kann **sofort genutzt** werden - für einmalige oder für wiederkehrende Events
- von der Bedarfsanalyse, über Spezifikation, Verhandlung und Ausschreibung bis hin zur „Reverse Auction“ einsetzbar
- nahezu unbegrenzt **flexibel anpassbar** und in **7 Sprachen** verfügbar
- **keine Vorkenntnisse** oder langwierige Einarbeitungsprozesse erforderlich

## Unser gemeinsames Ziel ist die **Stärkung Ihrer Verhandlungsposition**

- **Bessere Einkaufspreise** durch neue Techniken verbunden mit neuen Prozessen
- **Professionelles Lieferantenmanagement**
- **Schnellere und effizientere Verhandlungen**
- **Kostengünstige Lösungen**



# Leistungs-Module



Empfehlung und Entscheidung

Empfehlung und Entscheidung

Inbetriebnahme und Review



# Warum ms pro:con Consulting?

## 10 Gute Gründe, die für meinen Einsatz sprechen

- Ich baue auf 8 Jahre **internationaler Management-Erfahrung** in Procurement und langjährige Supply Chain Funktionen auf
- Meine **Erfahrung** reicht von kleinen Projekten bis zum managen mehrerer gleichzeitiger Großprojekte mit mehreren hundert Anwendern
- **Zuhören** und **Gründlichkeit** in der Analyse und Durchführung sind mir wichtig
- Ich biete eine **neutrale Außensicht** die auf **Ihre spezielle Situation** eingeht
- Arbeiten mit und **in Teams** oder das **Aufbauen von Teams**, auch in internationalen multikulturellen Umgebungen, gehören zu meinen Stärken
- Ich stehe für pragmatische, umsetzbare und anwendernahe **Lösungen**
- Ich bin **flexibel** verfügbar und arbeite im **Netzwerk** mit Partnern
- Meine Leistungen sind nicht teuer und nicht billig sondern „**Preis-Wert**“
- Mein Einsatz ist **temporär** und kein zusätzlicher Personalaufwand
- Mein Angebot an Sie besteht aus **einzelnen Modulen**, die einzeln oder im Paket beauftragt werden können



**Damit sind mutige Schritte möglich!**



# Ihr Partner



Ich habe ein offenes Ohr für Sie und freue mich auf den Dialog mit Ihnen.  
Lassen Sie uns **noch heute** miteinander reden!



## ms pro:con Consulting Michael Starz

Tel. +49 (0) 7144 / 89 60 993

Mobil: +49 (0) 151 / 229 299 23

Mail: [m.starz@ms-procon.com](mailto:m.starz@ms-procon.com)

www: <http://www.ms-procon.com>