

# Mein Angebot für Sie

## Leistungsübersicht

01.05.2009





# Wo Ihren Einkauf ...

**auch der Schuh drückt,**



**.... meine Leistungen helfen Ihnen sicher!**



# Sind das Ihre Themen?

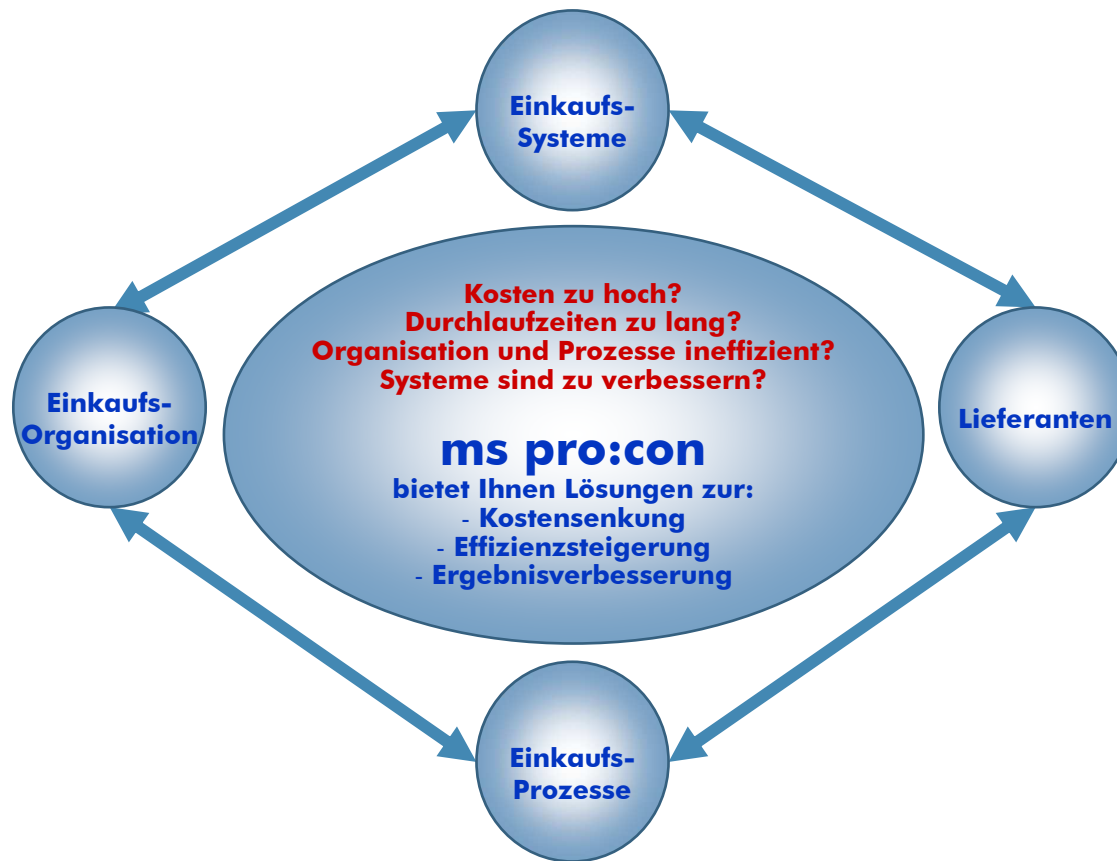
## Kommt Ihnen das bekannt vor bei Einkauf und Beschaffung?

- Der Einkauf wird als „**Kostenblock**“ gesehen und nicht als strategische Funktion
- **Viele kaufen ein** - aber nur wenige sind im Einkauf
- Eigentlich sollten Sie verhandeln aber Sie unterschreiben Bestellungen
- **Budgets** sind limitiert, **Kosten** müssen runter, **Ergebnisse** rauf
- Sie sollen den **Einkauf zentralisieren** oder einen Einkauf neu aufbauen
- **Durchlaufzeiten** sind zu lang – intern und mit Lieferanten
- Intern und extern zu viele **manuelle Bestellvorgänge**
- Die Situation der **Bestände** muss verbessert werden

**Es gibt Lösungen !**

# ms pro:con auf einen Blick

michael starz **procurement consulting**



## Beratung

- Einkaufsorganisation
- Einkaufsprozesse
- Einkaufssysteme
- Change Management

## Managen von Projekten

- für neue Systeme
- zur Integration von Prozessen & Systemen
- zur Kosteneinsparung
- in Pre- und Post Merger Phasen
- als Interim Manager

## Tools

- Elektronische Auktionen

## Kunden

- mittlerer Größe ca. 500 – 10.000 MA
- Gesundheitswesen, Krankenhäuser, Krankenhausgruppen
- Energie- und Umweltsektor
- Telekommunikationstechnologie
- Maschinen- und Anlagenbau



# Der Kopf hinter ms pro:con



## Michael Starz

Inhaber

Tel. +49 (0) 7144 / 89 60 993

Mobil: +49 (0) 151 / 229 299 23

Mail: [m.starz@ms-procon.com](mailto:m.starz@ms-procon.com)

www: <http://www.ms-procon.com>

## Beruflicher Werdegang/ Spezialkenntnisse

- 25 Jahre Management-Erfahrung, davon über 20 Jahre Leitende Funktionen überwiegend auf Konzernebene in Einkauf, Bedarfsplanung, Kundenauftragssteuerung und Vertrieb
- Davon 8 Jahre als Corporate Executive verantwortlich für globale Einkaufs-Prozesse und –Systeme: Corporate Director “Procurement Processes, Systems and Projects”, Alcatel-Lucent HQ Paris
- Vice Director Central Planning, Alcatel Antwerp und Stuttgart
- Manager Planung and Order Management
- Betriebswirt (VWA)

## Relevante Projekterfahrung (Auszug)

- Leiten eines Einkaufs-Teilprojekts im Rahmen des Mergers zwischen Alcatel und Lucent Technologies, Betreuung der post-merger Phase
- Internationales Projektmanagement und Steering Board Funktion mehrerer Projekte in Europa, USA und Asien
- Einführung von e-sourcing Prozessen (e-Auktionen)
- Einführung von EDI und WebEDI in Alcatel Shanghai
- Konzeption von WebEDI und konzernweite Einführung zwischen Alcatel und Lieferanten
- Konzeption und Design eines weltweiten integrierten Managementinformations-Systems für Procurement und Sourcing
- Design und Pflege relevanter Einkaufsinstrumente für strategisches Warengruppen- und Lieferanten-Management sowie Vertrags- und Preismanagement
- Aufbau und managen eines internationaler Teams
- Aufbau des konzernweiten Einkaufs-Intranets und der Einkaufs-Kommunikationsstruktur



# Meine Leistung: Beratung

## Rechnen Sie mit meinem Rat ...

- Die bestehende Situation bei Beschaffung und Einkauf **analysieren**
- Potentiale zur **Verbesserung und Kostensenkung** identifizieren
- Warum **optimierte Prozesse** ein wesentlicher Erfolgsfaktor sind
- Eine optimale strategische **Einkaufsorganisation** entwerfen
- Wie ein optimales **Warengruppenmanagement** aussieht und warum es Kosten spart
- Wie ein fundiertes **Lieferanten-Management** den Einkauf nachhaltig stärkt
- Welche **Systeme** Sie bei Einkauf und Beschaffung optimal unterstützen
- Wie neue **e-Procurement** Lösungen schnell und nachhaltig Einkaufsergebnisse verbessern
- **Change Management** und **Kommunikationsmanagement** konzipieren

## Unser gemeinsames Ziel ist Ihr Erfolg

- Ihre **Einkaufs- und Betriebsergebnisse** nachhaltig verbessern
- Ihren Einkauf zu einer **schlagkräftigen** Truppe machen
- **Effizienz und Produktivität** erhöhen
- Die Basis für mittel- und langfristige **Strategien** schaffen

Ein guter Rat ist besser als  
hundert Hände.  
*Chinesisches Sprichwort*



# Meine Leistung: Managen von Projekten



## Rechnen Sie mit meiner Expertise ...

- Ihre Projekte pragmatisch **zu planen** und Lösungen **zu realisieren**
- Ein **Projektteam** aus internen und externen Spezialisten aufzustellen
- Projektteams zu **managen** und die Aufgaben **termingerecht** abzuschließen
- **Neue Systeme** einzuführen oder bestehende zu ersetzen
- e-Procurement tools wie z.B. **e-Auktionen, EDI oder VMI** einzuführen
- **Prozesse und Systeme** zu integrieren
- Projekte zur **Kosteneinsparung, Cost cutting** Projekte abzuwickeln
- **Pre-Merger** und **Post-Merger** Integrationsprojekte
- **Ihre Mitarbeiter bei den Veränderungen zu begleiten**

## Unser gemeinsames Ziel sind erfolgreiche Projekte

- Direkte und indirekte **Kosten senken** durch veränderte Prozesse
- Chancen zur **Verschlanung und Automatisierung** wahrnehmen
- **Effizienz** des Beschaffungsprozesses nachhaltig erhöhen
- **Durchlaufzeiten** verkürzen
- **Bestände** zu reduzieren

Kleine Taten, die man ausführt sind  
besser als große, die man plant.  
*George C. Marshall*



# Meine Leistung: Tools



## Mit easyRFX können Sie sofort starten ...

- **verkürzen** Sie Ihre Verhandlungsprozesse deutlich um über 50%
- erzielen Sie praktisch **sofort Einsparungen**
- **keine Investitionen** erforderlich, nur nutzungsabhängige Gebühren
- funktioniert **ohne Installation** - direkt in Ihrem Browser
- kann **sofort genutzt** werden - für einmalige oder für wiederkehrende Events
- von der Bedarfsanalyse, über Spezifikation, Verhandlung und Ausschreibung bis hin zur „Reverse Auction“ einsetzbar
- nahezu unbegrenzt **flexibel anpassbar** und in **7 Sprachen** verfügbar
- **keine Vorkenntnisse** oder langwierige Einarbeitungsprozesse erforderlich

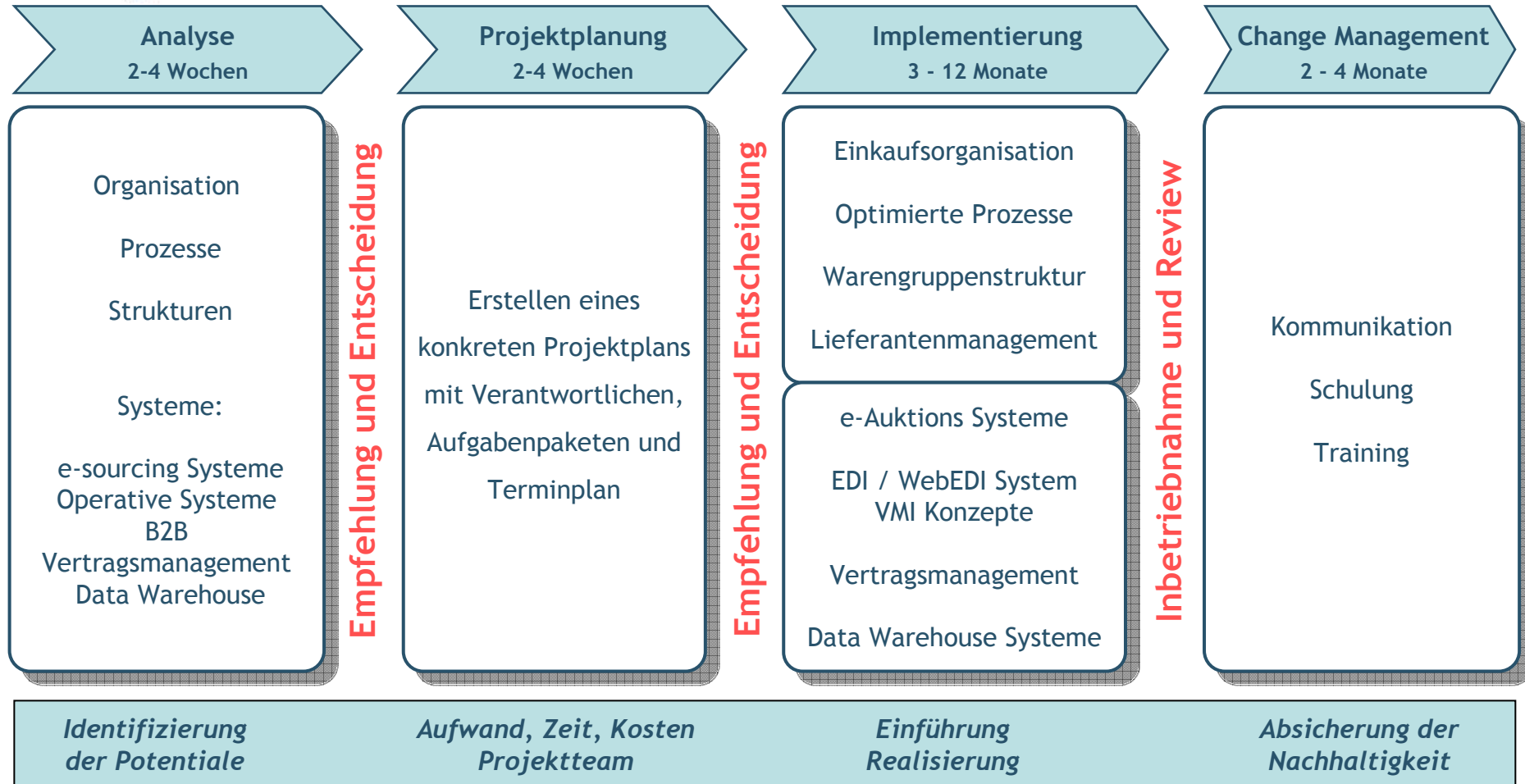
## Unser gemeinsames Ziel ist die Stärkung Ihrer Verhandlungsposition

- **Bessere Einkaufspreise** durch neue Techniken verbunden mit neuen Prozessen
- Professionelles **Lieferantenmanagement**
- **Schnellere und effizientere** Verhandlungen
- **Kostengünstige** Lösungen





# Leistungs-Module



# Warum ms pro:con Consulting?

## 10 Gute Gründe, die für meinen Einsatz sprechen

- Ich baue auf 8 Jahre **internationaler Management-Erfahrung** in Procurement und langjährige Supply Chain Funktionen auf
- Meine **Erfahrung** reicht von kleinen Projekten bis zum managen mehrerer gleichzeitiger Großprojekte mit mehreren hundert Anwendern
- **Zuhören** und **Gründlichkeit** in der Analyse und Durchführung sind mir wichtig
- Ich biete eine **neutrale Außensicht** die auf **Ihre spezielle Situation** eingeht
- Arbeiten mit und **in Teams** oder das **Aufbauen von Teams**, auch in internationalen multikulturellen Umgebungen, gehören zu meinen Stärken
- Ich stehe für pragmatische, umsetzbare und anwendernahe **Lösungen**
- Ich bin **flexibel** verfügbar und arbeite im **Netzwerk** mit Partnern
- Meine Leistungen sind nicht teuer und nicht billig sondern „**Preis-Wert**“
- Mein Einsatz ist **temporär** und kein zusätzlicher Personalaufwand
- Mein Angebot an Sie besteht aus **einzelnen Modulen**, die einzeln oder im Paket beauftragt werden können



**Damit sind mutige Schritte möglich!**



# Ihr Partner



Ich habe ein offenes Ohr für Sie und freue mich auf den Dialog mit Ihnen.

Lassen Sie uns **noch heute** miteinander reden!

**ms pro:con Consulting**  
**Michael Starz**

Tel. +49 (0) 7144 / 89 60 993

Mobil: +49 (0) 151 / 229 299 23

Mail: [m.starz@ms-procon.com](mailto:m.starz@ms-procon.com)

www: <http://www.ms-procon.com>



Ein guter Rat ist besser als hundert Hände.

*Chinesisches Sprichwort*

Mitglied bei:

